

▶ポータルサイト上に表示される「物元」ボタンを押すと、元付け会社が表示される。



**八つのサービス
集客と接客に焦点**

DX（デジタルトランスフォーメーション）支援サービスを手がけるiimon（イイモン：東京都中央区）は、不動産仲介業務支援SaaS（サービス）「速いもん」シリーズを提供する。これまで手作業で行っていた細かい作業をシステム化することで、業務の効率化をサポートする。

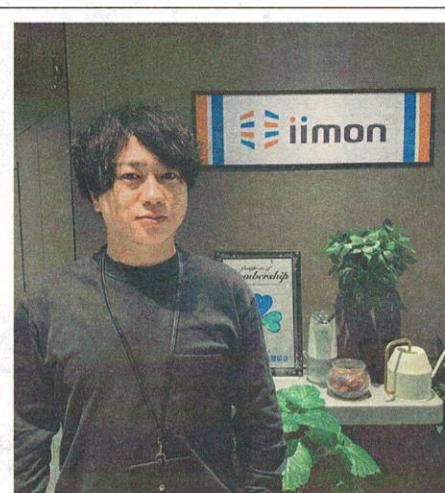
「速いもん」シリーズは、賃貸仲介業務や売買仲介業務を効率化する八つのサービスから成る。そのうち、集客業務を効率化するのは、「入力速いもん」「分析速いもん」「物出速いもん」「物確速いもん」の4種類。

接客業務の効率化に役立つのが、「物元速いもん」「検索速いもん」「見積速いもん」の4種類だ。これらのシリーズの中でも特に好評を得ている

「速いもん」シリーズは、賃貸仲介業務や売買仲介業務を効率化する八つのサービスから成る。

のが入力速いもんだ。同サービスは、物件入力を効率化するツール。これまで事業者間流通サイトに掲載されている物件をポータルサイトに掲載する際、コンバーター

が入力速いもんだ。同サービスは、物件入力を効率化するツール。これまで事業者間流通サイトに掲載されている物件をポータルサイトに掲載する際、コンバーター



島田 州平 CEO (40)

件入力する必要があった。入力速いもんでは、事業者間流通サイトに掲載されている物件情報を

元付けの検索容易 顧客応対の質向上

いもんを使うと5分程度で完了する。

島田州平CEOは、「事業者間流通サイトとコンバーターやポータルサイトを提供している会社が同じ会社である場合、情報の入出力は簡単だ。しかし、これらが違う会社である場合、情報の連携が難しく、情報を簡単に

入力することが難しかった」と話す。入力速いもんでは、事業者間流通サイトから情報をコピーアンドペーストするように、保存と出力をを行う。

クも弾まず機会損失につながら。しかし、すぐに元付け会社を見つけて物件の状況が確認できれば、顧客の信用が得られるし、余裕を持った接客を行うことができる」（島田CEO）

検索速いもんも接客業務を効率化する。条件を一度入力すれば、事業者間流通サイトごとに、ワントリックで条件に合う物件を検索することができるツールだ。

例えば部屋の広さで検索する場合、サイトごとに検索の単位が異なることがある。複数のサイトで検索する場合、それぞれ異なる条件を毎回入力

して検索する必要がある場合、時間がかかる。また掲載においてどのような評点を得ているかがワンクリックでわかるツールだ。競合他社の状況を見る化することで、自社の掲載内容の修正や改善に役立つことができる。

「元付けの物件についても同様に他社の掲載状況を知ることができます。新規でサイトに掲載するかを検討の際に参考にすることも可能だ。

iimon 作業減で利益出る体制に寄与

煩雑な仲介業務、効率化を支援

のが入力速いもんだ。同サービスは、物件入力を効率化するツール。これまで事業者間流通サイトに掲載されている物件をポータルサイトに掲載する際、コンバーター

が入力する場合、1物件あたり20分から30分かけて入力していくが、入力速

いもんを使つながら、5分程度で完了する。

島田CEOは、「事業者間流通サイトとコンバーターやポータルサイトを提供している会社が同じ会社である場合、情報の入出力は簡単だ。しかし、これらが違う会社である場合、情報の連携が難しく、情報を簡単に

入力することが難しかった」と話す。入力速いもんでは、事業者間流通サイトから情報をコピーアンドペーストするように、保存と出力をを行う。

クも弾まず機会損失につながら。しかし、すぐに元付け会社を見つけて物件の状況が確認できれば、顧客の信用が得られるし、余裕を持った接客を行うことができる」（島田CEO）

検索速いもんも接客業務を効率化する。条件を一度入力すれば、事業者間流通サイトごとに、ワントリックで条件に合う物件を検索することができるツールだ。

例えば部屋の広さで検索する場合、サイトごとに検索の単位が異なることがある。複数のサイトで検索する場合、それぞれ異なる条件を毎回入力

している。同サービスは、掲載した物件と同じ物件がポータルサイトでどういった掲載においてどのような評点を得ているかがワンクリックでわかるツールだ。競合他社の状況を見える化することで、自社の掲載内容の修正や改善に役立つことができる。

島田CEOは、「元付け会社が瞬時にわざることで、業務効率化のみならず、接客の質の向上にもつながるという。「顧客を前にして、元付け会社をなかなか見つけられない」と担当者は焦ってしまう。営業ト

ーは、「一つ一つは小さいことだが、積み重なると業務を圧迫する作業だ。『自分が仲介業務に携わっている非効率な作業がわかる』とい出しうる」という。速いもんシリーズで効率化する作業は、一つ一つは小さいことまでわかっているね」ととだが、積み重なると業務を圧迫する作業だ。

「自分が仲介業務に携わっていた時のことを見返してもらえるような評価してもらえた。プロダクトを開発したいと思った」（島田CEO）

ビスのうち、自社の課題に合わせて一つから廿一分が選んで利用することができる。利用料金は初期費用が1店舗あたり9万9800円。月額料金は5000円（いずれも税込み）から。今後も開発と営業に力を入れ、同サービスの利用を拡大に努める。「業務を効率化し、時間的な余裕を持つことで、利益を最大化する体制づくりを行なうサポートをしたい。その先にはみんなが残業なく帰宅でき、家族だんらんができる世界があれはうれしい」（島田CEO）